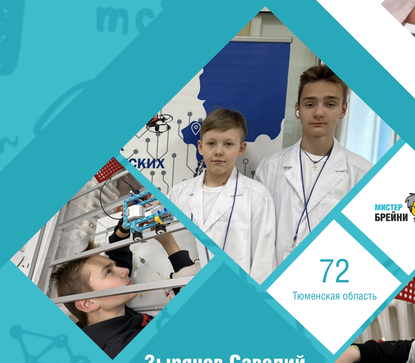
«МОЙЛАБСТЕК»

МОЙЩИК ЛАБОРАТОРНОГО СТЕКЛА



Зырянов Савелий Меньш Яков

72
Тюменская область

В современных нефтехимических лабораториях не оптимизирована работа по подготовке к работе лабораторного стекла к исследованиям. Мытье и дезинфекция колб и пробирок происходят зачастую вручную, что тратит много времени, не безопасно, экономически не эффективно.

Сегодня существуют посудомоечные машины для лабораторного стекла. Принцип ее работы схож с работой бытовой посудомоечной машины- посуду размещают на держателях, где она обрабатывается при помощи воды и пара.

Данные приборы используются крайне редко так как они дорогие, малоэффективные и все равно требуют большого участия человека.

Во многих нефтехимических лабораториях предпочитают мыть пробирки вручную, однако это крайне долго, опасно, и не всегда достаточно качественно.

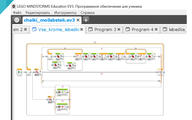
КЛЮЧЕВАЯ ИННОВАЦИЯ

Ни на одной современной машине для мытья лабораторного секла еще не было использовано механическое воздействие щеток, работающих при помощи центростремительной силы.

МЕХАНИЗМЫ В ПРОТОТИПЕ

Изучив аналоги, мы приступили к созданию прототипа мойщика лабораторного стекла, который был бы более эффективен в сравнении с актуальными на сегодняшний день способами подготовки лабораторного стекла к исследованиям.

ПРОГРАММА



MINDSTORMS EV3

БЫЛИ ИСПОЛЬЗОВАНЫ:
- Схема последовательного выполнения;
- Схема ветвления;
- Схема цикла;
- Схема подпрограммы.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Инфраструктура

Процессы
-Предоплатные сырье для изготовления прибора «МойЛабСтек»;
-Массовое производство при помощи партнеров;
-Продажа в маркетинг сбыта при помощи транспортных компаний;
-Продажа в маркетинг с использованием интернет-площадок и офф-лайн конференций.

Ресурсы
Финансовые ресурсы мы предполагаем получать на первых порах от частных инвесторов, есть также возможность получаться в грантах для молодых специалистов.
Производственные ресурсы: продукт мы планируем при помощи порядающих производственных предприятий.
Интеллектуальные ресурсы:Для эффективности/простоты мы планируем привлечь выпускников школы интеллектуального развития, обучающихся на данный момент в «Сириус».

Партнеры
Партнерами нашей команды могли бы стать местные производители, например «Газпром». Так как наш прототип предназначен для использования в нефтехимических лабораториях стоимость/расходы, что берем как за пожалуй либо. Потенциальные партнеры имеют логистикой комплектующих сотрудников и может работать с нами на взаимовыгодных условиях.

Предложение

Предлагаемая ценность
Наша команда предлагает новый, уникальный прибор, позволяющий оптимизировать процессы подготовки к исследованиям, а также ускорить процессы исследования. За счет его работы **создаются рабочие места**:лаборантов, сосредоточенные на малые пробирки, а так же наш прибор более экономичнее выгодно среди конкурентов, так как требуется меньшего объема затрат на воду и электроэнергию.

Клиенты

Клиенты
Лицами-клиентами могут быть такие нефтехимические лаборатории как:
ООО «ТюменьЛабТехносистем»
-Лаборатория «Сирius»
-Лаборатория Университета
ООО «ЗИТС»
Так же компании «Транснефть», «Роснефть», «Газпром»

Каналы сбыта
Основным каналом сбыта мы видим товарные площадки
Так же есть, перед до каждого клиента мы можем отправить прибор транспортных компаний. Для частной продажи приборамы планируем использовать социальные медиаплощадки ВКОНТАКТЕ, MESSENGER, Видео-видеоХ.

Взаимоотношения

Мы планируем организовывать обслуживание клиентов.
В первую очередь при запуске продукта для продажи мы создадим сайт, в котором при помощи специальных форм клиенты смогут оставить свои заявки на покупку нашего прибора. Также мы будем «сам-по-себе» взаимодействовать. Так же при помощи сайта мы создадим возможность общаться клиенту напрямую, что бы иметь возможность обратиться в сервисную службу или службу поддержки.

Финансы

Структура затрат
Для прототипа нам потребовалось:
-Набор Lego Mindstorms EV3 (Цена 38 000 р.);
-готовый оптимизированный прототип А (от 1 (Цена 190 р за штуку) ;
-коробки (Цена 150 р. набор 10 шт);
-щетки (Цена 150 р. 20 штук);
-фиксатора (Цена 125 р.);
-набор инструментов (Цена 1500 р.);
-набор пластиндров (Цена 2 р. за шт.);
-аренда MINDSTORMS EV3- (2000 за месяц работы);
-Аренда (20 000 р.);

Для реального прототипа затраты следующие
затраты на создание реальнопрототипа прототипа на (90 прототипов)
1.Сварной внутренний каркас-нержавеющий сталь (-30000рублей)
2.Внешний корпус из пластика (-18000рублей)
3.Электродвигатель (-2000 рублей)
4.Инвертор-насосдвигатель (-5000 рублей)
5.Щетки 40 шт (-100 *40-3000 рублей)
6.Электронный блок (-10000 рублей)
7.Шаговый двигатель-помпа(цена 3 шт (-9000 рублей)
8.Резервуаснаитель воды (-3000 рублей)
9.Фильтр сыплющего давления (-11000 рублей)
10.Сливная насос (-4000 рублей)
11.Электронный блок управления (-5000 рублей)
12.Электроника для управления (-6000)
13.Прочие комплектующие (-3000 рублей)

Источники дохода
Предполагаемым источником дохода с момента запуска в продажу нашего прибора, являются лаборатории, которые закупают наш прибор для своей деятельности.
Для создания так же можно использовать программы компаний поддерживающих инновационные разработки. Есть примеры, например «Шлюмберже» которые активно сотрудничают в рамках образовательных программ со школьниками и студентами, увлеченными инженерными делами. Есть целая образовательно-исследовательская программа «Шлюм».
Компания «Газпромнефть» создала крупный образовательный проект для школьников «Геонавигатор Тамбея». Также существует программа «Лаборатория Кванториум» в Тюмени, в лаборатории. Помимо Кванториум Кванта в ВТЗ, от компании существует «Шлюмберж» и грантовая поддержка стартовых работ.

Потенциальные партнеры

Привлечение инженеров и конструкторов для усовершенствования механизмов и ПО прототипа

Разработка бюджета и привлечение инвестиций

Разработка маркетинговой стратегии

Оценка эффективности